

CURRICULUM VITAE

ALBERTO FANTINI

ATTUALE POSIZIONE

Da Marzo 2026

Focal Point Soggetti Aggregatori – Area Programma Razionalizzazione Acquisti - Divisione Demand Management e Relazioni Istituzionali

Cura dei flussi informativi e delle attività di supporto al Tavolo dei Soggetti Aggregatori, garantendo la condivisione a livello aziendale e promuovendo sinergie e ambiti di sviluppo

ESPERIENZA PROFESSIONALE IN CONSIP

Aprile 2025 – Febbraio 2026

Responsabile Area Soggetti Aggregatori

Supporto alle attività del Tavolo Tecnico dei Soggetti Aggregatori

Marzo 2021 - Marzo 2025

Key Account

Promozione e gestione mercati telematici

Maggio 2017 - Febbraio 2021

Key Account

Promozione e Sviluppo territorio

Luglio 2013 - Maggio 2017

Key Account

Promozione Sistema a rete

Aprile 2007 - Giugno 2013

Key Account

Promozione amministrazioni territoriali

Ottobre 2005 – Marzo 2007

Responsabile Area

Comparto Università

Marzo 2002 – Settembre 2005

Key Account

Promozione amministrazioni dello Stato

ESPERIENZA PROFESSIONALE PRECEDENTE

Maggio 2001 – Febbraio 2002

Ho lavorato nella Divisione Corporate - Pubblica Amministrazione Centrale della Wind Telecomunicazioni S.p.A., in qualità di Client Manager, della vendita di servizi di tlc nel mercato della Pubblica Amministrazione Centrale.

Ho svolto attività commerciale nei confronti delle seguenti Amministrazioni: Ministero dell'Interno – Forze di Polizia; Ministero della Difesa; Ministero della Giustizia; Ministero del Welfare e delle Politiche Sociali; ISPESL, Ministero delle Politiche Agricole e Forestali; Ministero delle Infrastrutture e dei Trasporti.

Marzo 2001 – Aprile 2001

Ho lavorato per la Elsag S.p.A., società di software e servizi del gruppo Finmeccanica.

come Client Manager, nella struttura commerciale, per la quale ho seguito in maniera più specifica il mercato delle Università e della Pubblica Amministrazione Locale.

Maggio 1997 – Febbraio 2001

Ho lavorato per la Siemens Informatica S.p.A., già Siemens Nixdorf Informatica S.p.A., nella struttura commerciale.

Ho svolto, in qualità di Client Manager, attività commerciale nei confronti delle seguenti Amministrazioni: Ministero del Tesoro, Ragioneria Generale dello Stato, Provveditorato Generale dello Stato e Consip; Ministero delle Finanze e So.Ge.I.; Ministero dell'Interno – Forze di Polizia; Ministero della Difesa; Ministero degli Affari Esteri; Ministero del Lavoro; ISPESL, C.R.I.

Ottobre 1993 – Aprile 1997

Ho lavorato per la O.I.S. Italia S.p.A., società di software e servizi del Gruppo Olivetti, nella struttura commerciale.

Mi sono occupato del mercato della Pubblica Amministrazione, sia Centrale che Locale, Enti Pubblici ed Enti Previdenziali. Ho lavorato per un progetto di cooperazione internazionale per la realizzazione del Sistema Elettorale informatizzato dell'Ecuador.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1982 Diplomato all'I.T.I.S. G.L. Bernini, come Perito Chimico Industriale.

LINGUE

INGLESE

Capacità di lettura BUONA

Capacità di scrittura BUONA

Capacità di espressione orale BUONA

SPAGNOLO

Capacità di lettura BUONA

Capacità di scrittura BUONA

Capacità di espressione orale BUONA