

## ATTUALE POSIZIONE

dal 2013

**Demand Manager****Consip SpA**

Ha la responsabilità di favorire lo sviluppo di iniziative di innovazione e razionalizzazione degli acquisti in ambito IT/TLC per le Amministrazioni di competenza, con un focus particolare su:

- l'analisi delle esigenze di acquisto;
- l'identificazione delle migliori opportunità di acquisto in coerenza con quanto previsto dalla normativa di riferimento;
- il supporto all'Amministrazione di competenza nella definizione e nella razionalizzazione delle iniziative previste nel piano annuale degli acquisti;
- la promozione e informazione presso l'Amministrazione di competenza degli strumenti Consip afferenti al programma di razionalizzazione degli acquisti delle PPAA.

Ha partecipato, quale componente, alle seguenti Commissioni di gara:

- Gara Servizi MEF;
- 433/2014 - Gestione Rischi Sicurezza IT Infrastrutture MEF e CdC;
- Telefonia Fissa e Connettività IP Ed. 4.

E' stato nominato Responsabile del Procedimento per le seguenti procedure di gara:

- Gara Beni e Servizi di Sicurezza;
- Servizi di Posta Elettronica e PEC;
- Contact Center Sogei;
- Gara Manutenzione HW Apparecchiature Periferiche Sogei;
- Gara per Cablaggio in Fibre Ottiche del CED SOGEI;
- Gara collegamenti DR SOGEI;
- Evoluzione Infrastruttura Sicurezza MEF e CDC;
- Gara Licenze CA per SOGEI;
- Licensing Red Hat (Appalto Specifico) per Sogei;
- Gara SOGEI per acquisizione licenze SW ed HW tecnologia EMC;
- 183/2015 Gara per acquisizione macchine Exadata per progetto Scontrino Elettronico;
- 185/2015 - Storage EMC - scontrino fiscale per SOGEI;
- 182/2015 - SAN Switch director brocade (scontrino fiscale);
- 249/2015 Gara Sistemi convergenti VCE SOGEI;
- Acquisizione prodotti e servizi Check-Point per SOGEI;

## ESPERIENZA PROFESSIONALE IN

## CONSIP

2009-2013

**Category Manager TLC all'interno della Direzione DAPA**

Ha la responsabilità di assicurare l'acquisizione di beni e servizi nell'ambito del settore delle Telecomunicazioni attraverso lo sviluppo delle procedure di acquisto, partendo dalle esigenze definite nella pianificazione operativa dei singoli Disciplinari.

## ESPERIENZA PROFESSIONALE

## PRECEDENTE

2005-2009

**Responsabile dell'Area Sales Engineering della Business Unit Pubblica Amministrazione di BT Italia S.p.A.**

Ha la responsabilità del coordinamento e dello sviluppo del team di risorse

dedicate alla realizzazione e alla proposizione dei progetti di soluzioni complesse in ambito IT/TLC a supporto delle esigenze di business dell'area commerciale afferente al mercato della PPAA.

2001-2005

**Sales Engineer presso Albacom S.p.A.**

Ha la responsabilità di realizzare e proporre i progetti di soluzioni complesse in ambito IT/TLC non standard in risposta alle esigenze di business dell'area commerciale afferente al mercato business retail e al mercato captive.

2000-2001

**Progettista di Rete presso Wind Telecomunicazioni S.p.A.**

Ha la responsabilità di gestire e sviluppare il piano di numerazione della rete di Core e della rete di Accesso.

**ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

2005

**Certificazione Cisco CCNA presso la scuola di formazione ELIS di Roma**

1998

Laurea in Ingegneria delle Telecomunicazione presso l'Università degli studi di Roma "La Sapienza". **Voto: 110/110 e lode.**

Ai sensi del D.P.R. 445/2000, dichiaro e attesto la veridicità delle informazioni contenute nel presente curriculum vitae.

In ottemperanza all'art. 13 della Legge 196/2003, autorizzo il trattamento dei dati personali.