

## CURRICULUM VITAE

### ATTUALE POSIZIONE

dal 2013

## ROBERTO BETTACCHI

### Dirigente Area Progetti per l'Agenda Digitale – Direzione Progetti per la Pubblica Amministrazione

#### Consip SpA

In collaborazione con l'Agenzia per l'Italia Digitale fornisce supporto alla realizzazione dell'Agenda Digitale nell'ambito di progetti nazionali quali il Sistema Pubblico di Connettività (SPC), il Sistema Pubblico delle identità Digitali (SPID), l'adozione di servizi in modalità cloud, la razionalizzazione dei centri servizi della pubblica amministrazione, la gestione documentale e dei procedimenti amministrativi.

### ESPERIENZA PROFESSIONALE IN CONSIP

2009-2013

#### Planner Direzione Legale

In staff al Direttore Affari Legali, incaricato del controllo del budget di direzione e del controllo dell'andamento e dei costi dei contenziosi.

2007-2009

#### Responsabile Area Pianificazione

Responsabile della pianificazione operativa e del monitoraggio delle attività di produzione aziendali, ovvero dell'offerta di servizi sia per il Programma di razionalizzazione degli acquisti sia per le attività informatiche a favore del Ministero dell'Economia e delle Finanze

2003-2007

#### Responsabile Area Sanità – Direzione Acquisti in Rete della PA

Responsabile dell'area per la promozione dei servizi e supporto alle strutture del Servizio Sanitario Nazionale sul Programma, quali:

- acquisto beni e servizi attraverso convenzioni quadro su diversi settori merceologici (informatica, telefonia, utilities, global service) e settori sanitari specifici (farmaci, apparecchiature elettromedicali, ecc.);
- consulenza per la riorganizzazione dei processi e/o per adozione di nuovi strumenti nell'area del procurement.

In particolare ha coordinato la realizzazione di progetti e iniziative complesse quali il controllo e monitoraggio della spesa sanitaria per prescrizioni, telemedicina (settore cardiologico), razionalizzazione logistica ospedaliera.

Ha periodicamente partecipato in qualità di relatore a convegni su tematiche in ambito sanità e sul procurement pubblico, organizzati da SDA Bocconi, Business International, Istituto Internazionale di Ricerca, FARE, CEFPAS, Consip, ecc.

Ha collaborato tra l'altro per più anni, con propri contributi, alla stesura del Rapporto CEIS Sanità del Centro Studi Economici dell'università Tor Vergata di Roma.

### ESPERIENZA PROFESSIONALE PRECEDENTE

2000-2003

#### Direttore Business Unit Public Sector

Agorà Telematica SpA (gruppo Dedagroup ICT Network) – Roma

Responsabile della Business Unit dedicata al settore pubblico, formata dalle aree commerciali, di supporto vendita e di sviluppo software, con riporto al direttore generale. Ha avviato e sviluppato la business unit, definendone posizionamento, struttura, offerta e budget. Precedentemente è stato direttore vendite Italia con responsabilità dell'area commerciale e si è occupato in particolare della riorganizzazione e ampliamento della struttura commerciale, nonché dei processi di vendita, contribuendo tra l'altro all'ottenimento della certificazione di qualità aziendale

1997-2000

#### Sales Alliance Manager

Sun Microsystems Italia Spa (attualmente Oracle Italia Spa a seguito acquisizione)

All'interno della Divisione Solution Sales Computer Systems si è occupato di vendita di soluzioni IT su large account (nelle aree ERP, DWH, E-business, Centri Servizi, ecc.) realizzate in partnership con i maggiori System integrator (EDS, Finsiel, Datamat, Andersen Consulting, Cap Gemini, CSC, Enoteam, Getronics) e ISV (Oracle, SAP, Informix). Ha contribuito alla significativa crescita del fatturato indotto dai partner e all'acquisizione di nuovi significativi clienti in diversi settori di mercato (PA, Finance, Utilities).

- 1992-1997 **Responsabile commerciale prodotti "open system"**  
Storage Technology Italia SpA - Roma (*attualmente Oracle Italia Spa*)  
Responsabile Commerciale per le linee di prodotti storage per ambienti open system (Unix, NT) e soluzioni di networking. Ha gestito clienti di rilevanza nazionale, riportando al Direttore Vendite. In precedenza responsabile degli accordi terze parti e delle linee di prodotti di networking (Network Systems Corporation) e open system, riportando al Direttore Marketing, cooperando con le strutture marketing della Corporation e delle varie subsidiary internazionali.
- 1988-1991 **Project Manager**  
Olivetti Systems & Network - Roma  
Responsabile di progetti per grandi clienti area banche e pubblica amministrazione. E' stato responsabile, tra gli altri, del progetto per la realizzazione del nuovo sistema informativo di filiale della Banca d'Italia coordinando sia risorse interne, sia risorse di partner (Datamat) ed ha contribuito a importanti progetti di automazione per la PA centrale (ex Ministero delle Poste, ex Ministero Grazia e Giustizia).
- 1988 **Progettista software**  
Selenia SpA - Roma (*attuale Alenia Spa – Gruppo Finmeccanica*)  
Progettista di sistemi real-time presso la Divisione Sistemi Difesa di Roma.
- 1987-1988 **Consulente del Dipartimento di Informatica e Sistemistica della Facoltà di Ingegneria**  
Università degli Studi di Roma "La Sapienza"  
Ha collaborato con il Dipartimento di Informatica e Sistemistica della Facoltà per la realizzazione di attività nell'ambito di progetti ESPRIT a livello europeo.

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 1987 Abilitazione all'esercizio della professione di Ingegnere
- 1986 Laurea in ingegneria elettronica  
Università degli Studi di Roma "La Sapienza"  
Indirizzo informatico/gestionale. La tesi di laurea ha riguardato la progettazione e realizzazione di un prototipo di interfaccia uomo-macchina sviluppata su piattaforma Sun View (Visual integrated environment for workstations) nell'ambito del progetto europeo ESPRIT  
Votazione 107/110

## AGGIORNAMENTO PROFESSIONALE

- Corso "Modello di eccellenza EFQM" (AICQ)  
"Evoluzioni del sistema sanitario italiano" (SDA Bocconi di Milano)  
Corsi vari tecnici e manageriali per Consip (appalti pubblici, aggiornamenti su aspetti normativi, gestione risorse)  
Corso Marketing/Sales (SDA Bocconi di Milano)  
Training Kaeser - tecniche di vendita (Mario Silvano S.p.A. )  
Core Training Storage Technology (qualità aziendale e tecniche manageriali)  
Corsi di project management (Olivetti/Elea)  
Corsi tecnici vari (ICT) e manageriali (Olivetti/Elea)

## LINGUE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

**INGLESE**  
ECCELLENTE  
ECCELLENTE  
BUONA