

CURRICULUM VITAE

RUGGERO IUDICE

ATTUALE POSIZIONE

Category Manager - Area Beni e Servizi Consip SpA

Da Settembre 2016

Ha la responsabilità di assicurare l'acquisizione di beni e servizi nell'ambito del settore merceologico di riferimento attraverso lo sviluppo delle procedure di acquisto, partendo dalle esigenze definite nella pianificazione operativa dei singoli Disciplinari,

In particolare gestisce le iniziative relative ai settori:

- Acquisto servizi assicurativi (CPV: 66510000-8)

ESPERIENZA PROFESSIONALE PRECEDENTE

Marzo 2014 – Settembre 2016

Buyer ABB S.p.A. Italy, ABB SACE Division Business Industria Manifatturiera

Responsabile per le materie prime ed i materiali non ferrosi nel Sourcing Department.

Coordinatore di altri Buyers in Cina, India, Francia, Germania, Svezia, Finlandia e Italia.

Insegnante nell'ABB University di Continuous Improvement Process Sourcing e Better Cost Management.

Principali mansioni:

- Analizzare la mappa di spesa e la catena del valore dei prodotti di acquisto.
- Gestire la riduzione del costo di componenti finiti in materiali non ferrosi e di gruppi meccanici complessi, dallo sviluppo prototipale alla produzione di massa.
- Definizione di strategie di riduzione costo nel breve, medio e lungo periodo.
- Implementare la gestione ottimale degli sfridi dei metalli come rame ed alluminio.
- Condurre analisi make or buy per definire l'internalizzazione o l'esternalizzazione di prodotti e/o processi produttivi, es. assemblaggio e saldature.
- Creazione e gestione di Breakdown Cost Model per analizzare i diversi driver di costo e trovare possibilità di sinergie e riduzione costo.
- Negoziazione con fornitori globali e locali per stipulare contratti quadro e piani d'investimento congiunti per ridurre il costo dei prodotti.
- Scouting e qualifica di fornitori.

Principali Progetti

Dicembre 2014 - Oggi:

Posizione: ABB Category Team Leader per le parti in rame

Descrizione: Volume Commodity volume 100 M€, 4 ABB factories, 4 buyers, 8 principali fornitori.

Compiti: Definire una strategia globale comune ai diversi plant, uniformare

l'analisi dei drivers di costo, fissare negoziazioni periodiche, market intelligence e introduzione di fornitori globali. Definizione di target annuali riguardo alla riduzione costo, termini di pagamento e contratti quadro. Follow up e reporting dei risultati.

Febbraio - Marzo 2016: Scouting di fornitori in Asia

Posizione: Sourcing Specialist

Descrizione: Omologazione di nuovi fornitori di semilavorati e componenti finiti in rame e valutazione di quelli attuali.

Compiti: Scouting di fornitori di semilavorati e pezzi finiti in rame in India, Thailandia e Cina in cooperazione con i locali Supply Managers di ABB, con lo scopo di valutare potenziali nuovi fornitori e creare sinergie con gli attuali. Analizzare i potenziali saving nei differenti processi e per i diversi prodotti, impostare breakdown cost models per analizzare i diversi drivers di costo, implementare la gestione ottimizzata degli sfridi di rame.

Ottobre - Dicembre 2015

Posizione: Team Leader per la gara dei semilavorati di rame ed ottone per la Divisione prodotti di Bassa Tensione per l'Europa e l'Africa.

Descrizione: Volume della gara 75 M€, 11 plant ABB, 11 buyers, 9 fornitori principali coinvolti.

Compiti: Negoziazione con i fornitori di tutte le condizioni commerciali degli items coinvolti, in termini di costo di fabbricazione, costo di trasporto, termini di pagamento, condizioni generali, standard qualitativi, quantità annua da fornire e loti minimi di acquisto. Definire una pricelist comune valida per tutta ABB e per i fornitori dell'indotto.

Luglio 2015 - Febbraio 2016:

Posizione: Coordinatore dell'outsourcing di alcuni codici commerciali vendibili al cliente.

Descrizione: L'outsourcing ha interessato assieme meccanici complessi con alta incidenza di manodopera ed oneri gestionali.

Compiti: Analisi make or buy e gestione della gara d'assegnazione per l'assemblaggio dei codici commerciali in cooperazione con i Dipartimenti di R&D, Pianificazione e Qualità. Time scheduling e follow up con fornitori ed Enti Aziendali per fare lo switch dalla produzione interna a quella esterna.

Febbraio 2013- Marzo 2014

Partner

Ianus Consulting & Development Business Società d'Ingegneria

Membro dei gruppi di lavoro sulle Smart Cities e sulla gestione dei rifiuti.

Principali mansioni: analizzare i differenti processi di gestione dei rifiuti, condurre bilanci di massa e di energia per valutare la capacità dei diversi impianti rispetto alle esigenze dei clienti. Proporre al cliente soluzioni su misura alle sue esigenze ed al suo budget. Organizzazione dei briefing dei gruppi e presentare le novità del settore ed in relazione ai progetti che interessano il business.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE
Ottobre 2010 – Novembre
2013

Laurea Magistrale in Ingegneria Meccanica. Laureato con Lode. Specializzazione in Produzione Industriale

Ai sensi del D.P.R. 445/2000, dichiaro e attesto la veridicità delle informazioni contenute nel presente curriculum vitae.

In ottemperanza all'art. 13 della Legge 196/2003, autorizzo il trattamento dei dati personali.