

ATTUALE POSIZIONE
dal 7/2017**Responsabile Area Promozione e Sviluppo Territorio**
Direzione Programma Razionalizzazione Acquisti PA
Consip SpA

Ha la responsabilità di sviluppare le relazioni dirette con le PA del territorio, al fine di favorire la diffusione degli strumenti di procurement Consip e promuoverne l'utilizzo da parte degli utenti - acquisiti e potenziali – attraverso attività di relazione diretta e formazione.

Assicura l'identificazione delle opportunità di sviluppo di progetti a supporto di specifiche esigenze rilevate presso le amministrazioni di riferimento. Collabora nelle attività di sviluppo del Sistema a Rete assicurando il raccordo ed il collegamento delle attività tra Consip ed i Soggetti Aggregatori.

Favorisce lo sviluppo di rapporti di collaborazione con le Associazioni di Categoria e cura lo sviluppo degli sportelli di supporto alle imprese.

Cura le relazioni con i soggetti istituzionali che possono contribuire alla diffusione del Programma.

Ha partecipato, quale componente, alle seguenti Commissioni di gara:

- SW Microsoft Ed. 1
- Fotocopiatori Multifunzione Ed. 1
- Personal Computer e servizi connessi Ed. 2
- Fornitura di risme di carta per ufficio Ed. 1
- PC Portatili Ed. 2
- Cassonetti
- Consulenza sourcing
- E-procurement Ed. 2 (Contact Center e Customer Relationship Management)
- E-Procurement Ed. 3
- RIS/PACS (Reti diagnostica per immagini) - Regione Abruzzo
- Servizi di pulizia per le scuole Ed. 1
- Open source
- Buoni Pasto Protezione Civile
- Servizi Sistemistici Applicativi Protezione civile
- AQ Servizi open source Ed. 1
- Sistemi RIS PACS
- PC Portatili e tablet Ed. 1
- PC Desktop Ed. 15
- Servizi di somministrazione di lavoro tempo determinato per G7
- AQ Service Dialisi
- Autoveicoli in acquisto Ed. 9

2013 – 7/2017

Responsabile Funzione Gestione e Monitoraggio Servizi

Quale Responsabile del Procedimento di abilitazione/ammissione dei Fornitori al MePA/SDAPA ha coordinato il complesso delle fasi procedurali concernenti la valutazione delle domande di abilitazione al MePA e di ammissione allo SDAPA, verificando la sussistenza e la permanenza dei requisiti di abilitazione/ammissione dichiarati all'atto della domanda. Ulteriormente ha avuto la responsabilità del monitoraggio dei comportamenti lesivi delle Regole del Sistema di e-procurement della PA, posti in essere dai Fornitori del MePA.

ESPERIENZA PROFESSIONALE IN CONSIP	Ha inoltre curato il monitoraggio delle obbligazioni e delle prestazioni contrattuali relative ai fornitori aggiudicatari di Convenzione e degli Accordi Quadro conclusi da Consip S.p.A..
2005 – 2013	Responsabile Promozione Amministrazioni Coordinando un gruppo di Account Manager, ha avuto il compito di promuovere i servizi e gli strumenti messi a disposizione da Consip nell’ambito del Programma di Razionalizzazione degli Acquisti della P.A. sui comparti amministrativi assegnati negli anni (EELL, Amministrazioni Territoriali Centro SUD, Amministrazioni Centrali)
2003 – 2005	Responsabile U.O. Evoluzione Sistemi e Monitoraggio Ha avuto il compito di definire gli scenari e le strategie evolutive dei sistemi di e-Procurement, di ideare e pubblicare la gare per la gestione dei Sistemi Informativi di e-Procurement e di avviare in esercizio il nuovo fornitore, monitorandone le prestazioni.
2001 – 2003	Responsabile Sourcing Unità “Beni e Servizi” Coordinando un gruppo di Category Manager ha avuto il compito di sviluppare e gestire iniziative di acquisto/Convenzioni relativamente a: Noleggio autovetture, Assicurazioni, Trasferte di lavoro, Cassonetti e bidoni, Autocompattatori, Ambulanze, Autobus, Carta in risme, Arredi, Cancelleria e Consumabili.
2000 – 2001	Category Manager Ha avuto il compito di sviluppare iniziative di acquisto/Convenzione in ambito PC desktop, PC Portatili, Software, Carta in risme.
ESPERIENZA PROFESSIONALE PRECEDENTE	
2000 – 2000	Sales Specialist – Sistemi Unix IBM Italia Spa
1998 - 1999	Responsabilità di vendita dei sistemi Unix IBM Sales Specialist - Server Consolidation Solution IBM Italia Spa
1991-1998	Identificare e finalizzare progetti di “Server Consolidation” Responsabile Relazioni Commerciali Clienti IBM Italia Spa
1988 - 1990	Responsabilità di relazione e vendita settore Travel & Transportation Sistemista IBM Italia Spa Sistemista nell’area dei sistemi medio piccoli
ISTRUZIONE E FORMAZIONE	
1988	Laurea in Economia e Commercio – Economia e tecnica delle Assicurazioni 110/110 e Lode Università La Sapienza di Roma Corsi di formazione
1998	Advanced Marketing SDA Bocconi - SDA Bocconi
Pagina 2	PRIVACY: I dati personali pubblicati sono riutilizzabili solo alle condizioni previste dalla normativa vigente sul riuso dei dati pubblici (direttiva comunitaria 2003/98/CE e D.Lgs. 36/2006 di recepimento della stessa) in termini compatibili con gli scopi per i quali sono stati raccolti e nel rispetto delle norme sulla protezione dei dati personali.

2000	Appalti di forniture di beni e servizi - il Sole24Ore
2001	Il commercio elettronico della P.A. - EURIST
2003	Sviluppo delle capacità manageriali - Scuola Palo Alto
2003	Time management - il Sole24Ore
2003	Efficacia ed efficienza manageriale - il Sole24Ore
2004	Master "Gestione risorse Umane" - DIDACOM
2005	Costruire valore attraverso la delega - U2 Coach

Ai sensi del D.P.R. 445/2000, dichiaro e attesto la veridicità delle informazioni contenute nel presente curriculum vitae.

In ottemperanza all'art. 13 della Legge 196/2003, autorizzo il trattamento dei dati personali.