

CURRICULUM VITAE

ATTUALE POSIZIONE

Da aprile 2021

ELISABETTA CORSETTI

Business Specialist - Area Programma Razionalizzazione Acquisti Divisione Pianificazione Gare Programma Razionalizzazione Acquisti e Sogei

Analizza i comportamenti di acquisto della Pubblica Amministrazione al fine di contribuire allo sviluppo delle iniziative del Programma di Razionalizzazione Acquisti (analisi della domanda, piano merceologico delle iniziative). Contribuisce ad assicurare il presidio e la gestione del Disciplinary Acquisti e la pianificazione ed il monitoraggio delle attività funzionali al raggiungimento degli obiettivi del Programma stesso.

Ha partecipato, quale componente, alle seguenti Commissioni di gara:

- Selezione Advisor per consulenza piani di rientro Ed. 1
- Combustibili Avio Ministero Interno – Dip. Pubbl. Sicurezza
- Servizi Integrati Gestione Apparecchiature Elettromedicali Ed. 1
- Carburanti avio Ed. 1 - Ministero dell'Interno
- Servizio Luce Ed. 3
- Multiservizio integrato energia Sanità Ed. 2
- Selezione Advisor per consulenza piani di rientro Ed. 2
- Servizi assicurativi RC Auto Ed. 6
- Acquisto Autobus Ed. 3
- Servizi professionali a supporto delle attività di Corporate Governance di Sogei S.p.A.
- AQ Gestione ed Efficientamento Energetico degli Impianti di Illuminazione Pubblica 1 – Lotti Enti Grandi

E' stata nominata Responsabile del Procedimento per le seguenti procedure di gara:

- Servizi assicurativi RC Auto 11 – PAC
- Parco Archeologico di Ostia antica (ristorazione)

ESPERIENZA PROFESSIONALE IN

CONSIP

2019—2021

Account Manager Pubblica Amministrazione Centrale

Ha svolto l'attività di promozione di strumenti ed iniziative del Programma di Razionalizzazione, anche rilevando le specifiche esigenze delle Pubbliche Amministrazioni (Ministero dell'Economia e delle Finanze, Guardia di Finanza e Agenzia delle Entrate Riscossione).

Responsabile delle attività di demand management per le gare su delega realizzate per conto del Ministero dell'Economia e delle Finanze, ha gestito il coordinamento con i referenti dell'Amministrazione in tutte le fasi di svolgimento delle relative procedure di gara.

2018—2019

Contract Manager

Ha gestito contratti relativi a Convenzioni di Servizi Energetici Integrati (Energy Performance Contract).

Ha promosso l'utilizzo di iniziative in ambito merceologico Utilities e Sanità, anche rilevando le esigenze specifiche delle Pubbliche Amministrazioni.

2017—2018

Account Manager Pubblica Amministrazione Centrale

Ha curato le relazioni istituzionali con le Pubbliche Amministrazioni Centrali e con gli stakeholder del Comparto Sanità.
Ha contribuito alla definizione e al consolidamento delle linee strategiche di sviluppo e promozione nel comparto della PA Centrale dello Stato e in quello Sanità, anche rilevando le esigenze delle PA e degli stakeholder di riferimento.
Ha partecipato a specifici Tavoli Istituzionali, anche in qualità di membro della Segreteria Tecnica del Tavolo dei Soggetti Aggregatori.
Ha partecipato come relatore a workshop e convegni in ambito procurement.
Ha coordinato le attività progettuali per la stipula degli Accordi di Collaborazione con le Pubbliche Amministrazioni Centrali in fase di avvio della sperimentazione per l'utilizzo in ASP della piattaforma telematica.
Ha svolto le attività di demand management per gare su delega delle PA.

2015-2017

Responsabile Promozione Sistema Sanità

Ha ricoperto il ruolo di *Staff Direzionale per la strategia di sviluppo in Sanità*. Responsabile delle relazioni istituzionali con le PA (centrali e territoriali) e con gli altri principali stakeholder del comparto Sanità, ha collaborato direttamente con i vertici aziendali per definire le linee strategiche di sviluppo e promozione in ambito Sanità, anche rilevando le esigenze delle PA del SSN e degli stakeholder di riferimento per l'individuazione e la realizzazione di iniziative specifiche e innovative.
Ha partecipato a specifici Tavoli Istituzionali in materia di spesa sanitaria. In qualità di membro della Segreteria Tecnica del Tavolo dei Soggetti Aggregatori ha ricoperto anche il ruolo di referente aziendale Consip nel gruppo di coordinamento del Tavolo Sanità con il Ministero della Salute.
Ha coordinato le attività progettuali degli Accordi di Collaborazione con le PA su specifiche tematiche di interesse sanitario e di carattere innovativo.
Ha partecipato come relatore a workshop e convegni del settore sanitario.

2014-2015

Account Manager Pubblica Amministrazione Centrale

Responsabile delle relazioni istituzionali con le PA centrali stakeholder del comparto Sanità, ha contribuito all'individuazione degli ambiti di intervento nonché allo sviluppo di iniziative specifiche in materia sanitaria.
Ha partecipato alle attività di specifici Tavoli Istituzionali in ambito Sanità.
Ha coordinato le attività progettuali degli Accordi di Collaborazione con le PA su specifiche tematiche di interesse sanitario di carattere innovativo.
Ha svolto le attività di demand management per gare su delega delle PA.

2001-2014

Account Manager Sanità

Ha avviato e sviluppato relazioni istituzionali con Regioni, Aziende Sanitarie e stakeholder del comparto Sanità.
Ha svolto attività di promozione delle iniziative e degli strumenti del Programma di Razionalizzazione, contribuendo all'individuazione di nuovi ambiti di intervento e allo sviluppo di iniziative specifiche sanitarie.
Ha partecipato alle attività di specifici Tavoli Istituzionali in ambito Sanità.
Ha coordinato le attività di Accordi di Collaborazione con le PA nell'ambito del Sistema a Rete per lo sviluppo dei sistemi di e-procurement regionale.
Ha fornito consulenza e supporto alle Regioni, coordinando le attività di specifici Protocolli di Intesa per il disegno e l'avvio di strutture d'acquisto territoriali per: la gestione degli acquisti di beni e servizi del SSN, la diffusione di strumenti telematici di acquisto, la realizzazione di gare aggregate.
Ha contribuito all'individuazione e allo sviluppo di progetti specifici su tematiche sanitarie di carattere innovativo.

**ESPERIENZA PROFESSIONALE
PRECEDENTE
2000-2001**

Consulente Organizzativo Senior - Andersen Consulting (Accenture)

Anche come Project Manager ha realizzato progetti nel settore Products di:

- implementazione di sistemi ERP per la gestione integrata della Global Supply Chain di aziende farmaceutiche e multinazionali produttive
- Business Process Reengineering di aziende farmaceutiche
- analisi dei processi e dei sistemi informativi (as is/to be) a seguito di fusioni/acquisizioni aziendali nel settore farmaceutico

1998-2000

Ingegnere Progettista - FIAT AVIO (Spazio)

Ha ricoperto il ruolo di responsabile tecnico della progettazione balistica di endoreattori a propellente solido per booster di lanciatori spaziali (ARIANE, VEGA) e propulsori tattici a tecnologia avanzata.

Ha condotto analisi di mercato di lanciatori spaziali per satelliti.

Ha partecipato come relatore a workshop internazionali in ambito aerospaziale.

1997

Borsa di studio - INSEAN (Ist. Naz. Studi Esperienze Architettura Navale)

Ha sviluppato modelli numerici con metodologia BEM (Boundary Element Method) per fenomeni idroelastici non stazionari di eliche navali.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1998

Esame di Stato per l'abilitazione all'esercizio della professione di **Ingegnere**

1997

Laurea in Ingegneria Aeronautica 110/110 e lode

Università degli Studi di Roma "La Sapienza"

Tesi in **Aeroelasticità Applicata** - "Risposta Dinamica di Rotori di Elicottero in Volo Avanzato con Interazione tra Scia e Pala"

1991

Maturità scientifica con sperimentazione linguistica (**inglese e tedesco**) **60/60**
Liceo Scientifico Statale "Lazzaro Spallanzani" – Tivoli (RM)

Principali corsi di Formazione

- ***Master in Economia e organizzazione aziendale*** (ISVOR FIAT – 2 mesi)
- ***eProc: from strategy to value*** (Management School Cranfield University)
- ***Il controllo di gestione nelle aziende sanitarie*** (Il Sole 24 Ore)
- ***Organizzazione e Decentramento nella P.A. centrale*** (Didacom)
- ***Gli appalti di forniture e servizi: dalla gara all'esecuzione del contratto*** (IlSole24Ore)
- ***Energy Manager: Fondamenti e Pratica*** – Legislazione Tecnica
- ***Team Management*** (Mosaic Consulting for Change)
- ***Leadership Situazionale*** (U2Coach)
- ***Change Management*** (Tesi-Didacom)
- ***Negoziazione*** (U2Coach)
- ***SAP R/3 Production Planning e Material Management*** (SAP Italia)
- ***Manugistics - modulo Demand Planning*** (Manugistics University)
- ***Corso base Andersen Consulting*** (Educational Center St. Charles, USA)

Ai sensi del D.P.R. 445/2000, dichiaro e attesto la veridicità delle informazioni contenute nel presente CV.

