

CURRICULUM VITAE

VANIA ROSTAGNO

ATTUALE POSIZIONE

da Dicembre 2022

Account/Contract Manager - Area Digitalizzazione - Divisione Promozione

Contratti

Consip Spa

Account responsabile dei rapporti con le principali amministrazioni territoriali di Piemonte, Valle d'Aosta, Liguria, Lombardia.

Responsabile del monitoraggio, gestione ed avanzamento di contratti relativi a Convenzioni ed Accordi quadro in ambito digitalizzazione (SAC1, SAC2, Reti locali, PEC, Sanità digitale-SIG) e gestione delle relazioni con i relativi fornitori. Responsabile della presentazione e approfondimenti sulle iniziative gestite nei confronti della PA.

ESPERIENZA PROFESSIONALE

IN CONSIP

da Aprile 2021-novembre 2022

Account Manager - Area Key Account - Divisione Promozione e Gestione Strumenti di Acquisto

Account responsabile dei rapporti con le amministrazioni territoriali di Piemonte, Valle d'Aosta, Liguria, Lombardia, Veneto, Trentino Alto Adige e Friuli Venezia Giulia. Erogazione di sessioni formative ai dipendenti pubblici, per i territori seguiti, sulla nuova soluzione di eprocurement, in particolare MePA, in collaborazione con diversi soggetti istituzionali tra i quali Anci.

Ha partecipato, quale componente, alla seguente Commissione di gara:

- 003bis/2017 - Acquisizione di servizi di manutenzione hardware di apparati in tecnologia IBM per Sogei
- 022/2017 - Fornitura di apparecchiature hardware e licenze software Oracle e relativi servizi ed. 2019
- AS 292/2019 - Acquisto storage tipo NAS completo di servizi di manutenzione e supporto

Maggio 2018 - Marzo 2021

Contract Account Manager - Area Assistenza Amministrazioni Locali Divisione Programma Razionalizzazione Acquisti PA

Responsabile della gestione di Convenzioni in ambito ICT: Reti Locali, Servizi di gestione e manutenzione di postazioni IP e PDL, Telefonia Fissa, Posta Elettronica standard e Posta Elettronica Certificata, Servizi di Contact Center in outsourcing.

Responsabile della Promozione verso le Pubbliche Amministrazioni delle iniziative e strumenti del Programma nei territori di Valle d'Aosta, Piemonte e Liguria.

Agosto 2016 - aprile 2018

Account Manager Enti Locali - Sanità - Università: Piemonte e Valle d'Aosta

ESPERIENZA PROFESSIONALE

PRECEDENTE

Agosto 2004 - Luglio 2016

Demand e Program Manager - Area contabilità, Bilancio e Procurement

CSI Piemonte

Responsabilità per l'area tematica eProcurement e public procurement dei rapporti con i principali enti piemontesi, della definizione delle evoluzioni dei sistemi informativi in ambito approvvigionamenti, magazzini, fatturazione elettronica e PCC.

Supervisione dei progetti nelle aree di competenza e del relativo offering per i consorziati.

Supporto all'avvio all'utilizzo del sistema di eProcurement da parte delle PA del territorio e gestione di progetti internazionali.

1998 - Luglio 2004

Business Consultant

Ernst & Young Consultants e Cap Gemini SpA

Analista di processo e BPR, analista funzionale correlata all'introduzione di nuovi sistemi informativi presso i Clienti su Acquisti, Logistica e supply chain.

Realizzazione studi di fattibilità con business case per nuove linee di business.

Settori prevalenti d'intervento Automotive, Utilities e Banking.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

2013

Certificazione PMP-PMI (2013-2016)

Project Management Institute

2019

Master di II livello in Strategie per l'efficienza, l'integrità e l'innovazione nei contratti pubblici (SEIC)

Università degli Studi di Torino

1998

Laurea in Economia e Commercio

Università degli Studi di Torino

Dottore in Economia e commercio

Corsi di formazione

Appalti 2 (Formatore: MediaConsult)

Anticorruzione e trasparenza (Formatore: KPMG spa)

MoR – Management of Risk (Formatore: Quint Wellington Redwood)

Ai sensi del D.P.R. 445/2000, dichiaro e attesto la veridicità delle informazioni contenute nel presente curriculum vitae.