CURRICULUM VITAE

LUIGI SCUDERI

ATTUALE POSIZIONE Analista di Marketing – Area Marketing e customer experience – Divisione Promozione e Gestione Strumenti di Acquisto Consip SpA

Ha la responsabilità di analizzare i dati disponibili sulle PA e di organizzarli per creare indicazioni strategiche per lo sviluppo di attività di marketing e promozione.

Ha partecipato, quale componente, alle seguenti commissioni di gara:

- Gara Servizi Supporto Sviluppo Manageriale SOGEI
- 006/2017 Gara rinnovo Microsoft EA per Sogei

E' stato nominato Responsabile del Procedimento per le seguenti procedure di gara:

- Autobus ed. 3,
- Autobus ed. 3-bis Autobus urbani lunghi "Full Electric"

ESPERIENZA PROFESSIONALE IN CONSIP

2013-2017

Responsabile Amministrazioni Territoriali - Direzione Programma di Razionalizzazione Acquisti PA

Responsabilità di promuovere le iniziative del Programma presso le PA del territorio (Enti locali, aziende sanitarie, università ed enti di ricerca) attraverso la relazione diretta con i principali stakeholders delle PA stesse.

2010-2013

Key Account Manager

Responsabile di promuovere le iniziative del programma verso PA territoriali di Piemonte e Valle D'Aosta

2007-2010

Coordinatore area Centro-Nord Area Promozione Amministrazioni Territoriali

Responsabile di promuovere le iniziative del programma verso PA territoriali del centro nord coordinando un gruppo di account manager

2003-2007

Responsabile Telephone Account Manager

Responsabile di promuovere le iniziative del programma verso PA del "middle market" mediante il coordinamento di un gruppo di Telephone Account Manager. Gestione del progetto di distribuzione delle firme digitali alle PA per l'abilitazione al MEPA

2002-2003

Account Manager Enti Locali

Responsabile delle relazioni con gli enti locali del Centro-Sud

ESPERIENZA PROFESSIONALE

PRECEDENTE

2001-2002

Direttore Business Development

Zeropiù S.p.A.

Responsabile commerciale a riporto dell'Amministratore Delegato

1995-2001

Responsabile Marketing Applicativi in rete – Direzione Clienti Business

Telecom Italia S.p.A.

Responsabile di definire l'offerta per i servizi applicativi in rete per la

clientela Business di Telecom Italia

1989-1995

Sales Representative – Settore Pubblico

IBM Semea S.p.A.

Responsabile commerciale prodotti di automazione ufficio ed image

processing presso il settore pubblico

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1987

Laurea in Economia e Commercio

Università degli Studi di Roma – La Sapienza

1982

Diploma di maturità Scientifica

Liceo Scientifico Marcello Malphighi - Roma

Ai sensi del D.P.R. 445/2000, dichiaro e attesto la veridicità delle informazioni contenute nel presente curriculum vitae.