

Attuale Posizione
Da dicembre 2024

ALESSANDRO FELICIANI

Divisione "Account e Sviluppo" - Area Product Specialist
Product Specialist

Supporta amministrazioni e imprese aggiudicatrici nel processo di adesione ai contratti Consip.

- ✓ Ha la responsabilità della Gestione dei Contratti afferenti alle seguenti Categorie:
 - Telefonia (Mobile e Fissa)
 - Centrali Telefoniche
 - Sistemi di Videosorveglianza
 - CyberSecurity
 - Reti Locali
 - PEC

Ha partecipato, quale componente (commissario/Presidente), alle seguenti Commissioni di gara:

- AQ Desktop Outsourcing Ed. 2 e 3
- Consob sviluppo, manutenzione e gestione SI
- Archivi cartacei e servizi postali del Min. Salute
- Tomografi PET/TC
- AS trasferte Dipendenti Consip edizione 2015-2017
- Servizio di cassa in favore di IPA e di erogazione di prestiti in favore agli iscritti IPA in attività di servizio
- Organizzazione eventi G7
- Trasporto Valori MEF Ed. 4
- Indagini C.A.P.I. su spese delle famiglie e forze di lavoro
- 006/2017 - Gara rinnovo Microsoft EA per Sogei
- AQ Autobus extraurbani Ed. 1
- 003bis/2017 - Acquisizione di servizi di manutenzione hardware di apparati in tecnologia IBM per Sogei
- Servizi di formazione ICT ed. 2
- AS 071/2021 - Kit multimediali per l'Agenzia delle Entrate
- AS 144/2021 - Fornitura soluzione CRM Salesforce
- 179/2017 - Servizio di noleggio autobus con conducente per il trasporto collettivo
- Stampanti ed. 20
- AS Servizi di contact center per INAIL

E' stato nominato Responsabile del Procedimento per le seguenti procedure di gara:

- Servizi di facility management per le sedi del MEF 1 – MEF
- Telefonia mobile Ed. 7

**ESPERIENZA PROFESSIONALE
IN CONSIP**

**Da dicembre 2022 a
Novembre 2024**

**Account & Contract Manager - Account Contratti Digitalizzazione
Divisione Account e Sviluppo**

- ✓ Ha la responsabilità della Gestione dei Contratti afferenti alle seguenti Categorie:
 - Telefonia (Mobile e Fissa)
 - Centrali Telefoniche
 - Sistemi di Videosorveglianza
 - Cyber Security
- ✓ Responsabile Rapporti Istituzionali:
 - Ministero del Lavoro e delle Politiche Sociali
 - Ministero del Turismo
 - Ministero delle Politiche Agricole, alimentari e Forestali

**Da Aprile 2021 a novembre
2022**

**Divisione Promozione e Gestione Strumenti di Acquisto – Area Gestione
Specialistica Contratti
Contract Manager**

Ha la responsabilità di garantire la gestione specialistica delle attività di esecuzione dei contratti del Programma Acquisti.

Da Marzo 2019 a Marzo 2021

**Divisione Programma Razionalizzazione Acquisti PA - Area
Assistenza Amministrazioni Centrali - CONSIP SPA
Account Manager**

- Responsabile Rapporti Istituzionali:
- Autorità Indipendenti (AGCM, AGCOM, ANAC, Garante Privacy, CONSOB, COVIP, CGSSE, ART)
 - MIUR
 - ISS
 - AIFA
 - MINISTERO DELLA SALUTE
 - COMUNE DI ROMA
- Cura le relazioni con i soggetti istituzionali che possono contribuire alla diffusione del Programma
 - Assicura, in coordinamento con l'Area Marketing & Customer Experience, la promozione del Programma di razionalizzazione e degli strumenti disponibili presso il comparto di riferimento
 - Favorisce la diffusione dell'utilizzo degli strumenti resi disponibili (Convenzioni/AQ/SADAPA/MEPA/ASP) attraverso attività di relazione diretta e formazione/informazione nei confronti delle Amministrazioni assegnate
 - Gestisce la corrispondenza e le richieste di secondo livello provenienti dalle Amministrazioni assegnate individuando eventuali azioni di miglioramento per le successive edizioni delle iniziative

- Svolge l'analisi dei reclami sui contratti utilizzati dalle Amministrazioni proponendo, all'Area Gestione Amministrativa Contratti, eventuali controlli e verifiche specifiche sui contratti stessi
- Identifica opportunità e sviluppa progetti a supporto di specifiche esigenze delle Amministrazioni assegnate
- Contribuisce allo sviluppo e stesura degli studi di fattibilità e delle strategie di gara, congiuntamente alle altre strutture aziendali coinvolte
- Supporta il Responsabile di Divisione nella definizione delle strategie di promozione e del Piano di sviluppo del Programma.

Contract Manager
(Telefonia Mobile, Centrali Telefoniche, Videosorveglianza)

- Cura, con il supporto delle Divisioni Sourcing e dell'Area Gestione Contratti (DPRPA) l'aggiornamento delle Guide, delle FAQ e delle informazioni sui vari sistemi aziendali (Portale, SIACC) relativamente alle iniziative di interesse
- Ha la responsabilità di tenere rapporti con le società aggiudicatrici delle Convenzioni e/o Accordi Quadro per le merceologie di competenza, e gestisce le iniziative assegnate.
- Ha la responsabilità di raccolta e di valutazione delle problematiche relative ai contratti di competenza, gestisce eventuali revisioni degli elementi contrattuali, 6° e 7° quinto, plafond, e proroghe contrattuali.
- Partecipa in collaborazione con le altre Divisioni alla redazione di studi di fattibilità.

Area Gestione e Promozione ICT
Account Manager

- Ha la responsabilità di Promozione in ambito ICT delle seguenti Regioni: Toscana, Emilia Romagna, Marche, Umbria e Sardegna.
- Sviluppa le relazioni con i vertici amministrativi delle Amministrazioni di riferimento, e le Supporta relativamente all'utilizzo degli strumenti d'acquisto del programma di razionalizzazione degli acquisti.
- Promuove tutte le iniziative dell'Agenda Digitale

dal 2018 al 2019

Gestore Iniziative ICT
(Telefonia Mobile, Centrali Telefoniche, Videosorveglianza)

- Ha la responsabilità di tenere rapporti con le società aggiudicatrici delle Convenzioni e/o Accordi Quadro per le merceologie di competenza
- Ha la responsabilità di raccolta e di valutazione delle problematiche relative ai contratti di competenza, gestisce eventuali revisioni degli elementi contrattuali, 6° e 7° quinto,

dal 2003 al 2018

plafond, e proroghe contrattuali.

- Partecipa in collaborazione con le altre Divisioni alla redazione di studi di fattibilità.
- Ha la responsabilità di richiedere, controllare, verificare la correttezza ed eventualmente svincolare le cauzioni definitive relative ai contratti di competenza.
- Ha la responsabilità di gestione dei flussi Fee legati all'iniziativa specifica.
- Monitora l'erosione delle iniziative ed è responsabile della rilevazione quantitativa dei fabbisogni al fine di Incrementare l'efficienza del processo produttivo.
- Monitora la qualità delle forniture ed è di supporto nella verifica di correttezza della documentazione prodotta dagli ispettori.
- Gestisce la contestazione e l'applicazione di eventuali penali derivanti dai singoli contratti

Promozione Amministrazioni Centrali

Account Manager

Responsabile Rapporti Istituzionali:

- Autorità Indipendenti (AGCM, AGCOM, ANAC, Garante Privacy, CONSOB, COVIP, CGSSE, ART)
 - Ministero del Lavoro e delle Politiche Sociali
 - Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale
 - Ministero delle Infrastrutture e dei Trasporti
 - Spa dello Stato (ENAV e gli enti collegati, SOGIN)
 - ANSV, ANSF, ENAC, AICS, ISTAT, ACI, ARAN, ISVAP, ISFOL.
 - INAIL, e le casse nazionali collegate
- Ha la responsabilità di organizzare e tenere le attività di formazione sull'utilizzo di tutti gli strumenti di acquisto messi a disposizione dalla Consip Spa per le Amministrazioni di competenza.
 - Ha la responsabilità di coordinare le iniziative di acquisto derivanti da accordi sottoscritti con le amministrazioni (gare ASP, gare su delega) per le amministrazioni di competenza
 - Ha la responsabilità di Sviluppare le relazioni con i vertici amministrativi delle Amministrazioni di riferimento e delle relative organizzazioni territoriali.
 - Responsabile Tavolo di coordinamento Autorità Indipendenti.

ESPERIENZA PROFESSIONALE

PRECEDENTE

2001- 2003

Key Account Manager

Enterprise Spa

Responsabile Vendite, Realizzazione Progetti, Rapporti Commerciali e Istituzionali con la Pubblica Amministrazione Centrale Area ICT (MEF, MIT, Sogei, Agenzi Fiscali, Camera Dei Deputati, Ministero delle

	Comunicazioni)
2000 – 2001	
	Account Manager Ericsson Telecomunicazioni Spa Responsabile Vendite Area ICT (Presidenza del Consiglio dei Ministri, Camera Dei Deputati, MEF)
1996 -2000	
	Libero Professionista Aziende TLC e Real Estate Consulente Vendite (iscritto al ruolo degli agenti rappresentanti di commercio)
ISTRUZIONE	
	Laurea in Economia e Commercio Università degli Studi “La Sapienza” - Roma
Formazione Dal 1991 al 1996	
DAL 2001 al 2003	Corsi di formazione - Corsi di Lingua Inglese c/o Università di Egham, Colchester, Hull e Oxford - The Mobile Enterprise - Soluzioni innovative sulla mobilità - Dalla vendita delle tecnologie alla vendita dei servizi/soluzioni complesse - Il controllo e la gestione economico-finanziaria dei progetti - Md 110 - le funzionalità del PABX - Team Working - Organizzazione della P.A. - People Reading - Public Speaking - La nuova direttiva comunitaria per il coordinamento delle procedure di appalti pubblici - Le gare telematiche - Team Quality Managment - Sviluppo della Leadership per capi e Quadri - Codice dei contratti Pubblici di lavori, servizi, forniture
Dal 2003 al 2018	Formazione - D.Lgs 231/01 e L.190/12 - Sviluppo della Leadership per capi e Quadri
2019	
2020	- Privacy il nuovo GDPR - Appalti 1 - Il ruolo del RdP nello scenario normativo - Project Management - Elementi di Economia Aziendale - Inversione verifica documentazione amministrativa e relativi adempimenti sul sistema E-Proc

- Le gare in ASP

Ai sensi del D.P.R. 445/2000, dichiaro e attesto la veridicità delle informazioni contenute nel presente curriculum vitae.