

CURRICULUM VITAE

MARIO LAURENTI

ATTUALE POSIZIONE

da Aprile 2022

In aspettativa non retribuita

ESPERIENZA PROFESSIONALE IN CONSIP

Marzo 2021-Aprile 2022

Responsabile Divisione Sourcing Operation

Ha la responsabilità di contribuire, con le Divisioni di Sourcing e mercati, alla progettazione e alla realizzazione delle iniziative di acquisto, di svolgere le attività amministrative connesse alle procedure di affidamento e agli strumenti di acquisto.

Presidia anche le procedure di acquisizione di beni e servizi per il fabbisogno interno di Consip e le acquisizioni sotto la soglia comunitaria su delega specifica di Pubbliche Amministrazioni ed Enti di diritto pubblico.

Settembre 2019-Marzo 2021

Responsabile Divisione Pianificazione e Supporto Operativo

Ha la responsabilità di contribuire, con le Divisioni di Sourcing e mercati, alla progettazione e alla realizzazione delle iniziative di acquisto, di fornire supporto strategico all'analisi della spesa, presidiare end-to-end i processi di sviluppo delle gare, di svolgere le attività amministrative connesse alle procedure di affidamento e agli strumenti di acquisto.

Da Maggio 2020 presidia anche le procedure di acquisizione di beni e servizi per il fabbisogno interno di Consip e le acquisizioni sotto la soglia comunitaria su delega specifica di Pubbliche Amministrazioni ed Enti di diritto pubblico.

Maggio 2017-Agosto 2019

Responsabile Beni e Servizi IT – Divisione Sourcing ICT

Aveva la responsabilità di garantire l'acquisizione dei beni e dei servizi in ambito IT definiti nell'ambito dei singoli disciplinari, nel rispetto delle procedure aziendali e delle normative vigenti. L'area, con un organico di circa 15 persone, aveva la responsabilità di studi di fattibilità, strategie e documentazione di gara per l'acquisizione di beni/servizi in ambito IT per conto delle Amministrazioni.

Ha curato la stipula, la gestione e il monitoraggio dei contratti.

Manteneva i rapporti con il mercato della fornitura di competenza, al fine di analizzarne la struttura, l'evoluzione e le caratteristiche dei prodotti e dei servizi.

Coordina le relazioni, favorendo lo sviluppo di rapporti di collaborazione con le Associazioni di categoria per le aree merceologiche di competenza.

2015-2017

Responsabile Competence Center e Strategie ICT – Direzione Sourcing ICT

Ha realizzato, con il supporto delle Aree Sourcing ICT, iniziative complesse, innovative e multidisciplinari, dagli studi di fattibilità, alla strategia e alla documentazione.

Curava l'analisi strategica del mercato ICT al fine di garantire il continuo allineamento tra i trend tecnologici e le iniziative di procurement ICT, anche attraverso la relazione con le associazioni di categoria e gli analisti di mercato.

Curava, in raccordo con le Aree Sourcing ICT, il rapporto con il mercato della fornitura, al fine di sviluppare iniziative interne di informazione e aggiornamento tecnologico.

Definiva gli standard tecnici della documentazione di gara, compresi livelli di servizio e penali.

Ha assicurato definizione, aggiornamento e monitoraggio di metriche e criteri tecnici di valutazione delle forniture ICT.

Ha effettuato l'analisi di congruità economica di iniziative di gara e trattative dirette, anche attraverso il rapporto con gli analisti di mercato e l'acquisizione di banche dati.

2012-2015

Responsabile Beni, Servizi e Soluzioni IT– Direzione Sourcing ICT

La macro-area, strutturata in 2 aree e con un organico di circa 30 persone tra cui dirigenti e funzionari, aveva la responsabilità di studi di fattibilità, strategie e documentazione di gara per l'acquisizione di beni/servizi in ambito IT per conto delle Amministrazioni. Tra le gare gestite da evidenziare Servizi Cloud (1.950 M€), Sistemi Gestionali Integrati (700 M€), Servizi Applicativi (550 M€), Servizi Sistemistici (300 M€)

2005-2008

Responsabile Acquisti TLC, Sanità, Beni & Servizi – Direzione Acquisti Pubblica Amministrazione

Coordina 30 persone, con la piena responsabilità di tutte le attività dell'Area per la realizzazione di studi di fattibilità, strategie e documentazione di gara per l'acquisizione di beni/servizi da parte

**ESPERIENZA PROFESSIONALE
PRECEDENTE**
2008-2012

delle Amministrazioni.

Coordinava i rapporti con il mercato della fornitura, le Associazioni di categoria, le Associazioni Scientifiche.

Garantiva il supporto tecnico-merceologico per lo sviluppo di progetti specifici per le Amministrazioni.

Direttore Generale per i Sistemi informativi, Statistici e la Comunicazione

Ministero delle Infrastrutture e dei Trasporti

La Direzione era strutturata in 5 Divisioni e con un organico di oltre 100 risorse dirette e almeno altrettante funzionali. Gestiva in piena autonomia circa 30 capitoli di bilancio per un totale di circa 30 milioni di euro l'anno.

Ha proceduto alla riorganizzazione della Direzione, revisione e razionalizzazione dei contratti di fornitura, dematerializzazione dei flussi documentali, re-ingegnerizzazione di alcuni processi gestionali, unificazione dei domini, virtualizzazione dei sistemi, razionalizzazione della rete e degli accessi, progettazione della Piattaforma Logistica Nazionale, coordinamento e integrazione dei progetti ITS, coordinamento e indirizzo delle attività di comunicazione del Dicastero.

2002

Consulente

MIDIFORM s.r.l.

Collaborava con l'Amministratore Delegato nella gestione della società, con responsabilità delle operation.

2001

Direttore Programmi

Aero Sekur S.p.A. - Gruppo Hunting PLC

Responsabile del fatturato aziendale e dei margini di commessa, con riporto diretto al Presidente. Il ruolo comportava la pianificazione e la supervisione delle attività dei vari dipartimenti (r&d, produzione, acquisti) per la gestione ed il controllo delle commesse acquisite, la verifica dell'avanzamento dei progetti, con controllo su tempi e costi. Rappresentava il riferimento aziendale sui vari progetti, sia all'interno che all'esterno dell'azienda.

1998-2000

Direttore Commerciale e Marketing

Irvin Aerospace SpA

Responsabile delle vendite, sia di prodotti consolidati, sia di progetti da sviluppare. Gestiva il processo di acquisizione di nuovi programmi, dalla preparazione offerta alla negoziazione e chiusura contratto. Ricercava opportunità di business per nuovi prodotti e in nuovi mercati, in ambito nazionale ed internazionale, nei settori civile, militare, aerospaziale, con clienti commerciali ed istituzionali (ESA, ASI, ONU, Banca Mondiale, Organizzazioni Non Governative, Ministeri della Difesa). Manteneva rapporti costanti con le altre società del gruppo e gestiva agenti e rappresentanti all'estero.

Responsabile della predisposizione del materiale di marketing di supporto e di rappresentare l'azienda in eventi commerciali ed istituzionali (conferenze, mostre, incontri). Gestiva le relazioni con opinion leaders presso agenzie internazionali ed ambiente scientifico.

1988-1997

Direttore Tecnico

Coordinava e pianificava le attività di sistemisti, analisti, progettisti e disegnatori, in campo meccanico, aeronautico e spaziale, collaborando con le principali aziende ed agenzie del settore (ESA, ASI Alenia, Aerospaziale). E' stato capo programma in progetti nazionali ed internazionali (ASI - GIZERO, ESA - ARD/DRS, WASS - MU90, METEOR - Mirach), nei settori aerospaziale, civile e militare, con responsabilità di gestione e margine di commessa in tutte le fasi (sviluppo, qualifica e produzione), interfacciandosi come cofornitore/subfornitore. Ha lavorato in accordo a standard qualitativi (AQAP, ISO), militari (MIL, FED-STD), internazionali (ESA). Ha eseguito studi di fattibilità e valutazioni di prestazioni a livello di sistema.

1987

Sistemista

Italcable SpA

Si occupava di sviluppo e gestione di sistemi HW/SW di telecomunicazioni. Aveva la responsabilità dello studio e della applicazione di metodologie di sviluppo software.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Laurea in Ingegneria Elettronica - indirizzo Informatica

Università di Roma "La Sapienza"

Tesi su "Ciclo di vita del software"

NOTE PERSONALI

Docente al Master in Procurement dell'Università di Siena
Docente alla Scuola Nazionale dell'Amministrazione
Relatore in numerosi convegni e seminari su ICT e Procurement

LINGUE

Capacità di lettura
Capacità di scrittura
Capacità di espressione orale

INGLESE
ECCELLENTE
BUONA
BUONA