

CURRICULUM VITAE

VANIA ROSTAGNO

ATTUALE POSIZIONE

da Marzo 2021

Account Manager – Area Key Account – Divisione Promozione e Gestione Strumenti di Acquisto

Consip SpA

Account responsabile dei rapporti con le amministrazioni territoriali di Piemonte, Valle d'Aosta, Liguria, Lombardia, Veneto, Trentino Alto Adige e Friuli Venezia Giulia

Ha partecipato, quale componente, alla seguente Commissione di gara:

- 003bis/2017 - Acquisizione di servizi di manutenzione hardware di apparati in tecnologia IBM per Sogei

ESPERIENZA PROFESSIONALE

IN CONSIP

da Maggio 2018 – Marzo 2021

Contract Account Manager – Area Assistenza Amministrazioni Locali Divisione Programma Razionalizzazione Acquisti PA

Responsabile della gestione di Convenzioni in ambito ICT: Reti Locali, Servizi di gestione e manutenzione di postazioni IP e PDL, Telefonia Fissa, Posta Elettronica standard e Posta Elettronica Certificata, Servizi di Contact Center in outsourcing.

Responsabile della Promozione verso le Pubbliche Amministrazioni delle iniziative e strumenti del Programma nei territori di Valle d'Aosta, Piemonte e Liguria.

Agosto 2016 - aprile 2018

Account Manager Enti Locali – Sanità – Università: Piemonte e Valle d'Aosta

ESPERIENZA PROFESSIONALE

PRECEDENTE

Agosto 2004 - Luglio 2016

Demand e Program Manager – Area contabilità, Bilancio e Procurement

CSI Piemonte

Responsabilità per l'area tematica eProcurement e public procurement dei rapporti con i principali enti piemontesi, della definizione delle evoluzioni dei sistemi informativi in ambito approvvigionamenti, magazzini, fatturazione elettronica e PCC.

Supervisione dei progetti nelle aree di competenza e del relativo offering per i consorziati.

Supporto all'avvio all'utilizzo del sistema di eProcurement da parte delle PA del territorio e gestione di progetti internazionali.

1998 - Luglio 2004

Business Consultant

Ernst & Young Consultants e Cap Gemini SpA

Analista di processo e BPR, analista funzionale correlata

all'introduzione di nuovi sistemi informativi presso i Clienti su Acquisti,

Logistica e supply chain.
Realizzazione studi di fattibilità con business case per nuove linee di business.
Settori prevalenti d'intervento Automotive, Utilities e Banking.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 2013 Certificazione PMP-PMI (2013-2016)
Project Management Institute
- 2019 Master di II livello in Strategie per l'efficienza, l'integrità e l'innovazione nei contratti pubblici (SEIIC)
Università degli Studi di Torino
- 1998 Laurea in Economia e Commercio
Università degli Studi di Torino
Dottore in Economia e commercio
- Corsi di formazione
Appalti 2 (Formatore: MediaConsult)
Anticorruzione e trasparenza (Formatore: KPMG spa)
MoR – Management of Risk (Formatore: Quint Wellington Redwood)

Ai sensi del D.P.R. 445/2000, dichiaro e attesto la veridicità delle informazioni contenute nel presente curriculum vitae.