

ATTUALE POSIZIONE

Da marzo 2021

CONSIP S.p.A.**Key Account – Area Key Account - Divisione Promozione e Gestione Strumenti di Acquisto**

Referente per le Amministrazioni dell'Umbria, delle Marche, degli Organi Previdenziali e Organi Costituzionali per la diffusione ed utilizzo degli strumenti di acquisto di Consip.

Ha partecipato, quale componente, alle seguenti Commissioni di gara:

- IBM passport ed. 2
- Tecnologie Server ed. 2
- Acquisto Autoveicoli ed. 10
- Print & Copy Management ed. 3
- AQ Autobus extraurbani ed. 1
- Trasporto valori ed. 5 - MEF

E' stato nominato Responsabile del Procedimento per le seguenti procedure di gara:

- AQ Trasferte di Lavoro ed. 4
- Selezione advisor per consulenza piani di rientro 4 - MEF

ESPERIENZA PROFESSIONALE

IN CONSIP:

- maggio 2018
marzo 2021

- dicembre 2003
aprile 2005

- maggio 2005
gennaio 2006

- gennaio 2006
marzo 2007

- aprile 2007
maggio 2013

- giugno 2013 aa aprile
2018

**Contract_Account Manager – Area Amministrazioni Locali
Divisione Programma Razionalizzazione Acquisti PA**

Responsabile sia della gestione delle Convenzioni Assistenza Tecnica Autorità di Gestione e Certificazione, Carte di Credito, Accordi Quadro Trasferte di Lavoro, Rassegna Stampa e Fleet Management, che della Promozione delle iniziative del Programma nei territori di Umbria e Marche.

- Impiegato a tempo determinato, settore **Marketing e Comunicazione.**
- **ACCOUNT MANAGER Enti Locali: Lombardia – Umbria – Puglia.**
- **ACCOUNT MANAGER - Enti Locali: Toscana - Umbria - Marche.**
- **ACCOUNT MANAGER Enti Locali – Sanità – Università: Umbria – Marche.**
- **ACCOUNT MANAGER: Enti Locali – Sanità – Università: Umbria – Marche - Emilia Romagna**

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Qualifica conseguita

- **Laurea in Economia e Commercio**
Università degli Studi di Perugia
Dottore in Economia e Commercio

Borsa di studio;

Vincitore del Premio di Laurea (Università degli Studi di Perugia - Società Farmafactoring S.P.A.): *“Gli strumenti di finanza innovativa nella Sanità”*

- **Maturità Scientifica**
Liceo Scientifico” G. Marconi” – Foligno (Pg)

FORMAZIONE PROFESSIONALE

- Problem solving e decision making (Formatore: U2 Coach)
- La Firma digitale (Consip Spa)
- Business e Communication (Formatore: U2 Coach)
- Account Manager (Formatore Butera & Partners)
- Account Manager (Formatore SDA Bocconi)
- Il Bilanci delle Amministrazioni Pubbliche (Politecnico di Milano)
- New Manager Program (Formatore : SIRIUM)
- DURC on line, AVCPASS (Forum Appalti)

Ai sensi del D.P.R. 445/2000, dichiaro e attesto la veridicità delle informazioni contenute nel presente curriculum vitae.